



体験・参加型

「仕事に役立ちそうなスキル」の調査ではいつも上位にランキングされる「雑談力」。すべての職種に必要なスキルを楽しく学ぶチャンスです！

# 仕事と人生の武器になる!

# 雑談力UPセミナー

こんな皆様にお勧め!!

1. お客様との会話がごちなく、用件だけ話して帰ってしまう営業マン
2. 社内外の会話量を増やし、もっと楽しくコミュニケーションをとりたい方
3. 社内の気楽な会話を増やし、より良い風土を目指す組織のリーダー
4. 人間関係をさらに良くしたいすべての方々



## セミナーの進め方・セミナーの特徴

### 使えるノウハウとネタづくり

雑談の上手な人の特徴を例に、参加者にとって使えるノウハウやネタを自ら考えていただきます。

### 体験・参加型

参加者の皆さんに実際に雑談をしていただいたり、ロールプレイングをしていただきながら体験的に学びます。

## 「雑談力アップ」カリキュラム

### 午前の部 9:30～12:00

1. いま、雑談が注目される訳
2. 雑談上手は聞き上手
3. 即興スピーチで話し方のコツを学ぶ
4. 雑談ネタをさがしてみよう

### 午後の部 13:00～16:30

5. 雑談上手の頭の中
6. 話材の見つけ方
7. トークフラグトレーニング
8. 雑談上手になるための習慣

講師 浦上俊司氏 (株)人財育成プラネットパートナー講師 営業・モチベーションコンサルタント

兵庫県出身。昭和62年、立命館大学経営学部を卒業後、リクルートグループに入社。企業の人材採用コンサルティングに携わる。平成2年、倉敷紡績株式会社からヘッドハンティングされ、契約プロ社員として教育研修プログラムの営業として、大阪人材チームに参画。その後、法人向け営業から個人向け営業へと視点を変え、学習教材のフルコミッションセールスの世界へ転身。

個人宅の飛び込み訪問の奥深さを実感し、研究の結果、独自のセールススタイルを構築し、全国ランキング1位を獲得。営業を中心とした研修講師として独立。お客様と営業マンの双方の潜在能力を発掘していくセールスの極意について、マインドとスキルの両面から伝授する。研修は「ともに学ぶ」ことをモットーとして、双方向型の研修で幅広く活躍。

#### 主な著書/執筆

- 仕事ができると言われている人が必ずおさえている新規開拓営業の鉄則
- ストーリーでよくわかる新規開拓営業の鉄則 (クロスメディア・パブリッシング刊)
- 会話に効く笑声力(週刊SPA!) ほか



2017 6/9 金

[会場] ウィンクあいち1307  
[時間] 9:30～16:30  
[参加費] 15,000円(税込)

各回限定 20名

2017 11/28 火

[会場] ウィンクあいち1008  
[時間] 9:30～16:30  
[参加費] 15,000円(税込)

<仕事と人生の武器になる! 雑談力UPセミナー お申し込み>

FAX(052)541-3223 又は WEB(<http://jin-planet.com>)へ

ご希望受講日	※各日同内容、ご希望の受講日程をお選び下さい。		<input type="checkbox"/> 2017年6月9日(金) 会場:ウィンクあいち1307室	<input type="checkbox"/> 2017年11月28日(火) 会場:ウィンクあいち1008室
会社名			部署・役職	
お申し込み者氏名	ふりがな _____			
ご住所	〒 _____			
	電話番号	メールアドレス		
ご参加者① ふりがな氏名	(年齢)	ご参加者② ふりがな氏名	(年齢)	

※お申し込み後、詳細およびお振り込みのご案内をメールもしくは郵送にてさしあげます。  
※ご記入いただいた個人情報は本セミナー運営および株式会社人財育成プラネットからの情報提供のみに使用します

主催 (お問合わせ・お申込み先)

株式会社人財育成プラネット (担当:寺本) 名古屋市中村区名駅2-45-19 桑山ビル4階

TEL.052(589)6828 FAX.052(541)3223 E-mail:info@jin-planet.com